

农发行鹤壁市分行

支持国家储备林建设 为生态画卷添新绿

本报讯（记者 许燕琴 通讯员 蒋会霞）国家储备林建设是深入贯彻习近平生态文明思想、助推“千万工程”的重要举措，也是推动人与自然和谐共生、践行绿水青山就是金山银山理念的生动体现。近日，农发行鹤壁市分行成功投放鹤山区国家储备林基地建设

设项目贷款0.7亿元，用于支持工程建设。

该项目建设规模8.9万亩，同时配置必要的基础设施，主要涉及鹤壁集镇、姬家山乡，包括大吕寨、窦马庄等47个行政村，涉及五角枫、银杏、侧柏、国槐、油松等绿化树种，以及核桃树、

杏树、山植树等经济林树种。截至目前，鹤山区国家储备林绿化工程已完成建设6.74万亩，其中新造林4.31万亩，现有林改培养护2.43万亩，基础设施工程已完成西部山区防火通道、防火检查站、灌溉管网等。走进项目现场，绿树如盖、新树吐芽，长势良好，一派生机

勃勃的景象。

农发行鹤壁市分行相关负责人介绍，自2020年4月该项目获得审批后，该行已陆续投放7笔贷款，累计发放金额约4.5亿元，为项目建设提供扎实资金支持，同时也为鹤山区经济社会发展贡献了金融力量。

鹤壁农商银行营业部

深耕普惠金融 助力区域经济发展

本报讯（记者 柳晓宁 通讯员 管一颖）为全面贯彻落实国家关于金融服务实体经济的决策部署，提升金融赋能地方经济发展能力，鹤壁农商银行营业部以网格化营销为抓手，深度对接客户金融需求，依托数字化金融服务平台，通过创新线上贷款渠道，持续为客户提供高效、便捷、优质的金融支持，为推动区域经济高质量发展注入强劲动力。这是记者近日从该营业部了解到的。

针对个体工商户和小微企业“短、频、急”的融资需求特点，鹤壁农商银行营业部充分运用总行金融科技优势，大力推广“金燕e秒贷”“金燕e商贷”等线上化、智能化贷款产品。此类产品审批快、利率优、随借随还、按日计息，能有效提升客户资金使用效率，缓解经营主体的资金周转压力。在实

际业务推进中，该行通过网格化管理，组织专业团队深入市场一线，对零售、餐饮、服务等重点行业开展全覆盖走访调研。活动开展以来，已累计走访客户3800余人，实现了对区域商贸流通领域的深度触达，为区域经济循环畅通提供了坚实的金融保障。

某餐饮企业负责人李先生表示：“鹤壁农商银行的‘金燕e商贷’审批高效快捷、利率优惠力度大，及时解决了我们门店扩张过程中的资金难题。”

鹤壁农商银行营业部负责人王若飞表示，他们将持续强化地方金融主力军责任担当，深耕普惠金融领域，不断创新金融产品体系，优化服务流程，提升服务质效，以更精准、更高效、更优质的金融服务，激发区域经济发展活力，为商户稳健经营和地方经济发展贡献力量。

浚县农商银行联合寨外村开展端午主题活动 党建引领惠民生 “粽”情端午心连心

本报讯（记者 许燕琴 通讯员 崔春）5月30日，浚县农商银行联合浚县黎阳街道寨外村开展“党建引领惠民生，‘粽’情端午心连心”主题活动，将金融服务与传统节日相结合，为村民送去金融知识与节日祝福。

活动伊始，寨外村党支部相关负责人对浚县农商银行长期以来的支农惠农举措表示感谢。浚县农商银行副行长刘超凡在致辞中表示，作为农村金融主力军，他们始终牢记服务“三农”使命，开展此次活动就是让乡亲们足不出户就能享受到便捷、实惠的金融服务。

活动现场，粽叶飘香、欢声笑语。不少村民兴致勃勃地参加包粽子比赛，一

教您如何选择理财产品

现在买理财产品越来越烧脑了！理财产品宣传页面上，有的显示预期收益率，有的显示业绩比较基准，有的只显示最新净值。那么，这三个数据到底代表了什么呢？人们该怎么来比较和选择理财产品呢？

建行理财团队介绍，银行理财产品是资产保值增值的最基本理财工具，理财产品主要分预期收益型理财产品和净值型理财产品。根据监管层2018年4月发布的“资管新规”，银行理财产品要由预期收益型向净值型转化。

什么是预期收益型理财产品？所谓预期收益型理财产品，就是银行把募集来的钱拿去投资，不管银行投资结果是赚还是赔、赚得多还是少，产品到期后银行都将按投资者购买理财产品时产品说明书承诺的收益率支付收益给投资者。

比如，某理财产品的预期收益率是5%，投资期限是9个月，银行使用募集来的资金进行投资的实际收益率是8%，产品到期后银行向投资者支付的收益率为5%，银行赚取的利润率为8%-5%=3%；如果银行使用募集来的资金进行投资的实际收益率是3%，产品到期后银行支付给投资者的收益率仍然为5%，银行的收益率为3%-5%=-2%，也就是银行亏损2%。

什么是净值型理财产品？净值型理财产品没有预期收益型理财产品的固定收益率，银行把募集来的钱拿去投资并根据实际投资情况，定期公布产品的净值。投资者购买银行净值型理财产品要自己承担投资风险，银行不保证投资者的资金保本，银行投资赚了，投资者就有收益；银行投资亏了，投资者购买产品投资的本金就会受到相应损失。

比如，某净值型理财产品净值初始为1，投资者购买产品6个月后赎回，如

果此时净值为1.05，那么投资者这6个月收益率就为5%，年化收益率就是10%；如果此时净值为0.95，那么投资者这6个月就亏损了投资本金的5%。

什么是理财产品的业绩比较基准？随着“资管新规”出台，理财产品开始向净值化转型。所谓业绩比较基准就是理财子公司根据产品往期的业绩表现或同类产品表现为自己设定的投资目标，只有参考价值，不具备刚性兑付性质。

预期收益型理财产品和净值型理财产品有何区别？一是收益的计算方法不同，预期收益型为到期收益=本金×理财天数×年化收益率/365天，净值型为到期收益=赎回日净值×赎回份额×（1-赎回费率）。二是风险不同，预期收益型理财产品具有刚性兑付的性质，净值型理财产品都为非保本浮动收益型产品，盈亏全部取决于银行投资情况，不具有刚性兑付性质。三是投资期限不同，预期收益型理财产品有固定的投资期限，除特殊情况外产品到期后投资人才会赎回；净值型理财产品没有固定的投资期限，在开放期随时可赎回，灵活性比预期收益型理财产品高。

经过建行理财团队科普理财知识，大家可以这样理解：净值型理财产品相较预期收益型理财产品，是没有设置收益率限制的，也就是说投资者拥有获得更高回报的可能性，当然收益与风险永远是一枚硬币的两面，在刚性兑付已成为历史的当下，投资者应树立正确的理财观念，对风险和收益有客观理性的认识。

此外，目前市面上已经没有预期收益型理财产品了，所以投资者在购买理财产品时，需要关注的是产品的业绩比较基准和成立以来的年化收益率。相较以往，投资者还要关注理财产品本身购买的底层资产的特性、销售机构的实力等。

（据《金融时报》）

农行鹤壁分行 精准施策 保障夏粮收储

□本报记者 张志嵩 通讯员 宋国瑛

为深入贯彻省分行2025年粮食购销金融服务工作会议精神，农行鹤壁分行紧跟省分行源头获客、资产带动、链式营销、资金闭环基本工作部署，立足区域夏粮收储实际，早安排、细部署，以创新信贷产品为抓手，配套一揽子惠农政策，以精准服务守护“大国粮仓”。

力量下沉，提升营销服务效率

组建移动金融服务队。该行早布局、早着手、争主动，组建移动金融服务队，坚持田间地头服务模式，开展“调查授信—产品加载—渠道布放”一体化服务。截至5月末，该行已累计发放粮食收储贷款2.37亿元。

实施名单制营销。集中人力实地走访“白名单”粮食经纪人，摸排金融需求，建立预授信台账，提前授信锁定客户。

开辟绿色通道。对涉粮客户优先调查、及时审批、提前授信，优化申请贷款服务。高峰期延长网点营业时间，在现金区设立夏收绿色通道，减少厅堂排队时间，加大现金供应量，满足农户就近存贷款需求。

精准施策，细分客户定制产品

精准把握规模化种植大户融资需求，积极与省农信担、中原再担保合作，

量身定制“种粮贷”“农机贷”等信贷产品。

针对粮食经纪人灵活融资需求，主推“商户e贷”“惠农e贷”等产品，支持线上自动审批、随借随还，授信额度提升至200万元。截至5月末，惠及粮食经纪人382名，贷款金额1.78亿元，较年初增长1954万元。

对产业链全周期覆盖，延伸产业链服务，围绕“产、购、储、加、销”开展全链条专项营销，以粮食经纪人为突破口，满足上游种植户、下游粮食加工企业的流动资金需求。

科技赋能，推动服务数字化转型

通过“白名单”预审机制精准识别优质客户，搭建农户信息大数据平台，推广线上信用贷款。农户只需通过手机银行就能轻松申请贷款，实现“线上申请、快速放贷”，做到全程“无纸化、线上化、移动化、标准化”。

强化结算渠道建设及资金闭环营销，铺设40个助农服务点，开通“反向转账”功能，实现“粮出手、钱到手”。

积极运用大数据、卫星遥感等科技手段，联合地方涉农组织机构进行系统对接，精准识别涉粮客户，开展批量化、精准化信贷服务。

据介绍，下一步，农行鹤壁分行将坚持“源头获客、链式营销”导向，以“五个千方百计”为行动纲领，持续优化服务模式，为全省农行服务好涉粮客户贡献鹤壁力量。

淇县农信联社北阳信用社 专项服务 化解粮商融资难题

本报讯（记者 柳晓宁 通讯员 秦亚雯）“这笔贷款来得太及时了，赶上了小麦抢收的黄金期！”6月3日，淇县北阳镇良相村的刘先生望着仓库里新收的小麦，对淇县农信联社北阳信用社的高效服务赞不绝口。

刘先生与妻子凭借稳定的客源常年收购周边农户的粮食，眼下正值小麦收购旺季，收购资金缺口却成了拦路虎，北阳信用社的极速响应让他吃下定心丸。

得知刘先生的需求后，北阳信用社立即启动“产业客户专项服务”。员工当天便前往实地核查仓储规模、往年收购记录及合作台账，同步指导准备贷款材料。考虑到小麦收购周期短、时效性强，

信用社开辟绿色审批通道，压缩常规流程，仅用1个工作日就完成从调查到放款的全流程。这笔资金让刘先生的小麦收购异常顺利，日均收购量达40吨，不少农户直呼“卖粮款到账比收割机下地还快”。

“粮食归仓时，金融服务必须跑在前面。”北阳信用社相关负责人介绍，今年夏收以来，该社已为辖区收粮户、合作社发放专项收粮贷款260万元，通过“线上+线下”服务模式，让金融“活水”精准滋润粮食收购全链条。如今，刘先生的小麦仓储量已超100吨，金黄的麦粒堆满了仓库，绘就了农户、粮商增收的双向丰收图景。

中原银行鹤壁淇滨支行联合党支部开展支部联建暨主题党日活动

党建引领 清风同行

本报讯（记者 柳晓宁 通讯员 杜京辉）为深入贯彻落实全面从严治党要求，筑牢党员干部拒腐防变思想防线，强化与客户的亲清合作关系，近日，中原银行鹤壁淇滨支行联合党支部与鹤壁市住宅专项维修资金经办中心党支部组织党员干部20余人赴滑县廉政教育中心开展“党建引领，清风同行”支部联建暨廉政教育主题党日活动。

在滑县廉政教育中心，大家先后参观了暴方子纪念馆及党史学习教育、警示教育等展区，通过讲解员现场讲解、查阅图文资料、观看视频等方式，聆听了古代廉吏暴方子的感人事迹，了解了中国共产党在革命、建设、改革各个时期反腐倡廉的历史进程。另外，还观看

了腐败典型案例警示教育片等。随后，双方代表签订了廉洁自律承诺书，共同维护亲清合作关系。

在重温入党誓词仪式上，全体党员庄严宣誓，砥砺初心使命，表达廉洁从政、清白做人的决心。

大家纷纷表示，在今后的工作中将坚定理想信念，以良好的党性修养和昂扬的精神风貌全身心投入清廉建设和建设中，切实做到忠诚、廉洁、正直、担当，筑牢拒腐防变防线。

联建党支部书记表示，在今后的业务交往中，将强化沟通协作、相互监督，共同维护好当前这种干干净净、清清爽爽的合作关系，以实际行动服务群众，助力我市高质量发展。

中行鹤壁分行举行“六一”主题职工子女绘画比赛 丰富职工生活 传递温暖关爱

本报讯（记者 张志嵩 通讯员 闫靓）为庆祝六一儿童节，丰富职工文化生活，营造温馨和谐的家园文化氛围，表达对职工下一代的深切关爱，中行鹤壁分行工会于近日举行了“童梦飞扬，快乐‘六一’”职工子女绘画比赛。

据悉，本次活动旨在为职工子女搭建一个展示才华、放飞想象力的舞台。比赛吸引了众多不同年龄段的职工子女踊跃参与，小画家们自带用品用稚嫩的笔触、绚丽的色彩和天马行空的创意，在画纸上尽情挥洒童真与梦想。一幅幅充满童趣、想象力丰富的作品，展现了孩子们独特的观察视角和艺术潜能，寄托了他们对外界的好奇、对生活的热爱及对未来的憧憬。

本次比赛根据年龄段分组进行评

选，评审小组由专业评委和大众评委组成。评委本着公平、公正的原则，从主题契合度、创意构思、艺术表现力等多方面进行细致、专业的评审。经过严格筛选，最终评选出一等奖1名、二等奖2名、三等奖3名及优秀奖若干名。

据悉，本次绘画比赛是中行鹤壁分行深入践行以人为本理念、持续深化员工关爱工程的具体体现。孩子们充满童趣和想象力的作品也成为中行鹤壁分行一道亮丽的风景线，传递着欢乐与温暖。

该行工会负责人表示，将持续关注员工需求，不断创新活动形式，努力营造更具凝聚力、向心力和人文关怀的企业文化氛围，让每一位员工及其家庭都能深切感受到中行鹤壁分行大家庭的温暖与关怀。