

4 | 综合 / 广告

鹤壁日报

淇县农信联社红旗路信用社以“豫商养殖贷”破解养殖户饲料资金难题

金融活水精准滴灌 养羊户展笑颜

本报讯 (记者 张志嵩 通讯员 夏晓艳)近日,淇县北阳镇常屯村养羊户赵先生悬着的一颗心终于落了地。在淇县农信联社红旗路信用社的10万元“豫商养殖贷”支持下,他不仅顺利备足饲料,保障了羊群稳定喂养,更为后续扩大养殖规模筑牢了基础。

赵先生养羊多年,近期却因饲料采购资金短缺陷入困境。红旗路信用社

的高经理在获悉情况后,第一时间主动上门对接。结合养殖行业经营特点,高经理重点评估其养殖经验与还款能力,也踏实了,这真是名副其实的‘及时雨’啊!”

据了解,“豫商养殖贷”是淇县农信联社立足养殖户经营需求推出的专业信贷产品,旨在靶向解决农户生产周期内的资金周转难题。长期以来,红旗路信用社坚守服务“三农”,扎根乡村的经营理念,通过常态化主动走访、精准对接农户需求,将金融服务

送到田间地头,切实为农户纾困解难。

该信用社负责人表示,下一步他们将持续践行“急客户之所急,想客户之所想,帮客户之所需”的服务宗旨,不断优化信贷服务模式,加大对乡村特色产业的支持力度,以高效、便捷、贴心的金融服务,为乡村振兴注入金融活水,助力地方经济高质量发展。

**市场监管总局:
平台要求商家“全网
最低价”可能构成垄断**

新华社北京12月17日电(记者 赵文君)记者17日从市场监管总局获悉,平台要求商家“全网最低价”,可能构成滥用市场支配地位或者垄断协议行为。

当日,市场监管总局举行新闻发布会,介绍民生领域反垄断执法相关情况。市场监管总局反垄断执法一司副司长刘健介绍,近期发布的《互联网平台反垄断合规指引(征求意见稿)》提出了8个新型垄断风险,为平台企业提供务实管用的合规指导。

例如,有的平台企业要求平台内商家销售商品价格不得高于其他竞争对手价格,指引将实现算法向善作为平台企业重要的合规目标,并列举“算法共谋”等风险示例,同时鼓励平台企业开展算法筛查,从源头上防范垄断行为的发生。

刘健介绍,近年来市场监管总局已依法查处多起平台企业“二选一”垄断案件,指引总结执法经验,提示具有市场支配地位的平台企业避免通过惩罚性或者激励性措施实施“二选一”行为。

扎根乡土 以实干书写金融担当

——记淇县农信联社北阳信用社客户经理秦亚雯

□本报记者 柳晓宁

在淇县北阳镇的田间地头、街头巷尾,人们时常能看到一个忙碌而干练的身影。她不是访亲问友,而是走村入户,深入了解乡亲们在生产生活中的资金需求;她不是走马观花,而是精准对接,为一个个创业梦想和产业发展注入金融动能。她,就是淇县农信联社北阳信用社的客户经理——秦亚雯。

2016年,秦亚雯大学毕业后,怀揣着对家乡的深情回到故土,投身农信事业。9年间,她从综合柜员、运营服务部账户管理岗,到如今的客户经理,岗位在变,但她扎根一线,服务“三农”的初心始终未改。她将最美好的青春年华奉献给了基层金融事业,在平凡的岗位上,用专业、热忱与担当,默默守护着乡亲们的金融需求,为当地乡村振兴注入源源不断的金融活水。

夯实基础:在窗口锤炼服务初心

职业生涯的前六年,秦亚雯在综合柜员岗位上度过。在办理存取款、转账汇款、挂失补卡等看似琐碎的业务时,面对形形色色的客户,她要求自己每一笔业务都精准无误、每一次沟通都保持耐心细致。

“我记得有位客户不会使用智能手机转账,我给他写了个详细的操作流程,之后他每次来网点都会专门找我,说‘小

秦办事,我放心’。”秦亚雯说,这份来自乡亲的质朴认可,让她深深体会到,金融服务中蕴藏着沉甸甸的责任与温度。

筑牢防线:用专业夯实安全根基

2022年,秦亚雯调岗至淇县农信联社运营服务部,从事账户管理与反诈工作。一年多从“台前”到“幕后”的历练,让她对金融安全的重要性有了更深的认知。每天审核资料、排查风险、宣传反诈知识,这段经历锤炼了她更加严谨细致的作风,也为她日后从事客户经理工作,做好贷前调查和风险把控奠定了坚实基础。

主动担当:在田野书写服务新篇

2024年初,秦亚雯转岗成为北阳信用社客户经理。转岗后,她主动转变思维,给自己定下了“勤跑腿、多用心”的工作要求。

北阳镇下庄村的高先生,凭借多年经验,租赁4户农户屋顶建设分布式光伏电站,并顺利在淇县发展改革委完成项目备案。然而,光伏板、钢架等材料所需的大额资金成为摆在他面前的难题。秦亚雯在了解情况后,迅速行动,加班加点完成调查审批流程,及时发放20万元贷款,保

障了项目顺利推进。“秦经理效率高,解决了我的燃眉之急。”高先生感激地说。

淇县一家艺术服务中心负责人刘女士,因扩大店面急需购置教具,面临资金周转难题。秦亚雯主动上门,精准对接需求,及时发放贷款,为经营发展送来了“及时雨”。

“秦经理帮了大忙,让我这机构越做越好。”刘女士的满意之情溢于言表。

转岗客户经理以来,秦亚雯走访了200多位客户,发放了3500多万元贷款。“每个客户情况不同,需求各异,客户愿意把他们的需求、甚至难题告诉我们,把发展的希望寄托在我们提供的支持上,这是一份沉甸甸的信任。我必须用更专业的服务、更高效的响应、更负责的态度去回馈这份信任。”秦亚雯说。

在同事们眼中,秦亚雯“特别认真负责”,“跑遍了辖区的角角落落,用实干赢得了客户的信任”,是大家工作中的“主心骨”。

秦亚雯表示,未来,她将继续坚守初心,把脚步扎得更深,把服务做得更实,不断学习提升,努力为更多的乡亲、商户、小微企业提供更优质、更精准的金融服务。

扫码感受
秦亚雯风采



农商奋斗者

ICBC 中国工商银行 鹤壁分行

信用卡分期有礼

分期付款 | 单笔立减38元



活动详情

活动时间: 2025年12月12日至12月31日

活动对象: 常住地为鹤壁地区的工行信用卡客户

活动内容: 淘宝App常住地为鹤壁地区且支付宝已实名认证的客户,在淘宝App上带有天猫淘宝标识的店铺下单,选择鹤壁地区带有银联标识的工行信用卡(3开头的美国运通卡不可享)分期付款支付,即有机会享受满500元立减38元的优惠。

温馨提示

同一身份证号、同一支付宝账号、同一淘宝账号、同一手机号码、同一设备终端、同一银行卡号,满足以上任一条件均视为同一客户。

*具体参与商品、分期期数、是否免息、分期利率及最终金额等信息以淘宝App页面展示为准。

*如享受优惠的交易需要退款,原路退还用户实际支付金额,已享受的优惠资格不再补偿。

*更多活动规则详见【温馨提示】。

详情请咨询工行鹤壁分行各营业网点或拨打服务电话4000-112-580 (周一至周五9:00-12:00/14:00-18:00,法定节假日除外)



鹤壁日报 2026年全年订价498元

每日读报
与时代脉搏同频共振
权威解读
为工作生活指引方向

订报地址: 淇滨区华夏南路鹤壁日报社A座509室

订报热线: 3319180 (淇滨区)

16639287930 (山城区、鹤山区)

17339223898 (浚县)

15539278889 (淇县)