



中行鹤壁分行

一、个人消费贷款

主要内容:活动时间内,客户在指定的中国石化、中国石油商户加油消费,使用微信绑定中行信用卡或社保卡支付,消费满200元(含),有机会立减20元,单笔订单优惠封顶20元。

联系人:杨经理 0392-3203632

三、信用卡促消费(充电)

信用卡促消费活动名称:中行信用卡充电微信满减活动。

活动时间:1月20日至5月31日(每月信用卡1600个名额、社保卡400个名额,用完截止)。

适用对象:中行信用卡、社保卡客户。

使用范围:微信平台。

主要内容:活动时间内,客户在指定的淇奥充电站消费,使用微信绑定中行信用卡或社保卡支付,消费满30元(含),有机会立减5元,单笔订单优惠封顶5元。

联系人:杨经理 0392-3203632

二、信用卡促消费(加油)

信用卡促消费活动名称:中行鹤壁分行信用卡加油微信满减活动。

活动时间:1月20日至5月31日(每月信用卡800个名额、社保卡100个名额,用完截止)。

适用对象:中行信用卡、社保卡客户。

使用范围:微信平台。

鹤壁农商银行

一、信用卡产品

1.分期产品:郑学金。最高可贷50万元,最长可分60期还款,实际年化利率2.69%起,支持先息后本,等等息,按比例还本多种还款方式,最高可领1500元支付宝立减金等好礼。

2.小额消费产品:郑乐分。

实际年化利率3%,1万元每天利息仅0.83元,最高5万元额度,使用期限自由选择1至365天,可直接提现至本人名下他行储蓄卡,最高可领60元支付宝立减金。

3.消费满减优惠活动。

新客及达标客户有机会享受五折观影、五折美食、加油满减,以及商超、外卖消费的随机立减等用卡优惠。

活动时间:1月1日至3月31日,活动会适时调整,名额、期限以郑州银行最终审批为准,活动详询95097。

二、服务我市居民消费的贷款产品

(一)金燕E薪贷

1.产品简介:金燕E薪贷是面向本行服务辖区具有稳定收入的工薪客户发放的个人消费贷款。该产品以线下实地调查和人工审查审批为主,辅以数字化风险模型进行风控;客户可通过线上渠道自助完成贷款申请、合同签订、放款及还款等操作。

2.贷款用途:可用于家庭装修、汽车消费、教育投入、数码家电升级等合法个人消费支出。

3.贷款期限:不超过7年。

4.贷款额度:不超过50万元。

(二)豫商商家好

1.产品简介:采用家庭贷款的方式(家庭成员为主借款人,其他借款家庭成员为共同还款人或担保人),向城乡居民发放的用于个人及家庭日常消费的贷款。

2.期限:不超过3年。

3.贷款额度:该产品贷款额度100万元,通过线上办理最高50万元。

4.贷款用途:用于借款人及其家庭成员的消费支出,不得用于生产经营、注册企业、投资入股等资本权益性投资,不得用于购买有价证券、股票、期货等监管部门禁止贷款资金进入的领域。

5.还款方式:可采用定期还款不定期还本、等额本息、等额本金等还款方式。

以上业务联系方式:张彦杰 13103921456,鹤壁农商银行系统各营业网点均可办理。

中原银行鹤壁分行

一、原e贷系列——全线上信用贷标杆

原e贷系列作为中原银行个人消费贷核心产品,分为基础版与PLUS版,精准匹配客户群体需求,全流程线上化操作,实现资金快速到账。

(一)原e贷(基础版)

核心要素:年龄要求男性18至57周岁,女性18至52周岁;最高贷款额度20万元,最长贷款期限36个月;年化利率低至3.6%,支持先息后本,等额本息两种还款方式,提前还款免收违约金,按日计息更灵活。

准入客群:采用白名单制,重点覆盖中原银行代发工资客户、理财客户、按揭房还款满2年客户,以及连续缴纳公积金半年以上的企事业单位员工。

产品优势:无抵押、无担保,仅需提供身份证即可线上申请,客户通过中原银行App完成身份验证,征信授权后,系统实时审批,最快实现“秒批秒贷”,额度立即可用,全程无须提交纸质材料。

(二)原e贷(PLUS版)

核心要素:年龄要求20至60周岁;最高额度50万元,最长期限7年;年化利率低至3%起,提供专属先息后本还款方式,进一步降低月供压力。

准入客户群体:仅限白名单内公积金客户群体,需连续缴纳公积金满半年。

二、永续贷(消费)——房产抵押类灵活融资方案

作为中原银行创新型住房抵押贷款产品,永续贷消费贷以房产抵押为核心,主打高额度、低利率、长期限优势,精准满足家庭大额消费需求,品质升级等多元需求,兼顾灵活性与其实用性,为有房产客户提供定制化融资支持。

(一)核心要素

1.年龄要求18至65周岁,具有完全民事行为能力; 2.抵押率最高可达80%,最高授信额度1000万元,充分覆盖大额消费需求; 3.年化利率低至3.08%; 4.支持先息后本,随借随还还款方式,按日计息,使用期限最长可达30年,三年或五年归还一次本金,极大减轻月供压力。

(二)准入条件

需提供自有房产房屋所有权证或不动产权证,房产坐落于河南省内中原银行网点覆盖区域;收入稳定且具备足额还款能力,近3年收入需高于贷款额度;征信良好,近半年无逾期,信用卡使用率不超过95%。

(三)产品优势

线上上下双渠道审批,资料申请灵活,征信查询次数、数、负债

(二)准入条件

1.仅限购买自用非营运车辆(不以营利为目的),申请人需为河南省内居民或在豫有稳定工作;

2.收入稳定且具备足额还款能力,需提供工资流水、社保/公积金缴纳记录等佐证材料;

3.征信良好,无当前逾期,无多头借贷及大额不良负债。

(三)产品优势

1.全流程线上化操作,仅凭1张身份证即可申请,实现“1分钟预审批,线上签约,1小时放款”的极速体验,无须线下提交纸质材料;

2.依托金融科技搭建智能审批模型,与多家车企、经销商深度合作,贷款资金直接对接购车,购车、贷款手续同步完成;

3.无隐形收费,提前还款政策灵活,进一步降低购车成本。

中原银行消费贷以“客户为中心”,凭借灵活的产品体系、优惠的利率政策及高效的服务体验,全方位满足个人及家庭消费需求。如需进一步了解产品细节或测算额度,可登录中原银行手机App、官网或前往下线网点咨询。

客户经理:赵冰

联系电话:17539227905

农行鹤壁分行

一、个人消费贷款

(一)贷款产品名称:网捷贷

产品简介:网捷贷是农行向符合特定条件的个人客户发放的消费用途贷款。贷款额度:线上最高可贷30万元,线下提供资料的最高可达100万元。

贷款利率:年化利率低至3%。

贷款期限:不超过5年,部分情况固定为1年。

贷款对象:包括农行个人住房贷款客户、代发工资客户、贵宾客户、按时缴纳公积金及社保客户、其他白名单客户等。

还款方式:可选择一次性还本按约还

二、助力扩大个人消费促销活动

活动一:

1.时间:第一期至1月底,每天可用。第二期2月1日至2月28日,每天可用。第三期3月1日至3月31日,仅限周六日及法定节假日可用。

2.活动对象:鹤壁地区微信绑定工行信用卡客户。

3.活动内容:龙凤缘、裕隆指定商超、百货影城、电玩动漫城可用,客户通过微信绑定工行信用卡单笔消费满66元立减15元。

4.活动细则:每个微信手机号每个月能参与活动两次,不能在同一天。该活动通过工行结算通享受微信立减优惠。

活动二:

1.时间:1月1日至3月31日,每天6:00至22:30。

2.活动规则:微信绑定工行信用卡消费达标可享满减。

档位1:单笔消费满108元减10元。

档位2:单笔消费满1008元减100元,同一客户每月每档仅可享受一次。

龙凤缘、裕隆指定商超、百货影城、电玩动漫城可用。

以上活动每天60个名额,先到先得。

联系人:王雪阳 15736700908

三、信用卡促消费

活动名称:家装分期满千百返。

活动时间:即日起至2026年3月31日。

活动规则:客户持家装分期卡(含家装专用卡和家装商圈卡)至农行家装活动商户处,通过POS机刷卡(农行、银商POS机均可),掌握、云闪付渠道消费,单笔每满1000元返100元刷卡金,至多500元。

注:单个客户仅可享受一次,活动按期配置,名额有限,先到先得。全国名额共计2900个。

联系人:郑会祥 0392-3150186

冲呀!这波太值啦~

政策“贷”动消费 银行“惠”聚活力

——我市银行机构助力消费政策汇总

邮储银行鹤壁市分行

一、原e贷系列——全线上信用贷标杆

邮储银行个人消费贷款“邮享贷”,满足工薪阶层家庭日常消费、装修、购物等需求,具有纯信用、无抵押、无担保特点。贷款对象主要为具有稳定收入来源,正常缴纳公积金或社保的客户。贷款期限最长5年。最快可实现当日放款。贷款额度最高100万元。若贷款用途符合国家财政政策,可享受财政贴息。

联系人:常文婧、董家雪

联系方式:0392-3336798 18639216922 17539921372

二、借记卡满减活动

(一)邮储银行【温暖出发】12306购票满60元减15元,让爱陪父母旅行

活动对象:年满50岁或为退休金/社保代发客户,且为邮储银行金桂级(含)及以上VIP客户(日均金融资产10万元以上),可在邮储手机银行活动专区领取支付券,享受“满60元减15元”的优惠。

活动内容:活动期间,邮储银行受邀客户登录邮储银行手机银行,通过手机银行“活动专区”入口进入活动页面,有机会领取满60元减15元12306银联借记卡支付立减券。

一、信用卡分期

(一)装修分期

1.产品特点

(1)纯信用;免担保,免抵押。

(2)额度高;额度最高可达100万元。

(3)适用范围:可用于本人或配偶、子女、父母名下自有住房的装修。

(4)费率低:活动期间费率低至2.16%/年。

(5)期限长:不超过5年。

(6)用途多:硬装、软装、家具、家电均可覆盖。

2.对象

有家装需求的消费者。

3.业务支持

装修分期推荐有礼:2026年1月15日至6月30日,在活动页面报名并成为推荐人,每成功推荐一名装修分期客户并审批通过,即可获得1张200元面值的京东专区优惠券,每人限领30张,共计68000张,领完即止。

特惠商圈礼:2026年1月15日至12月31日,持卡人实名注册并使用建行生活App,活动期间报名本活动,使用装修分期卡消费一笔任意金额,即可领取至多2张“满500元减50元”券,满减券共计8500张,领完即止。

(二)场景分期通

1.产品特点

(1)纯信用;免担保,免抵押。

(2)额度高;额度最高可达30万元。

(3)费率低:活动期间费率低至2.16%/年。

(4)期限:不超过5年。

2.对象

社保参保类型为职工社保的代工单位员工。

3.业务支持

分期通推荐有礼:2026年1月15日至6月30日,在活动页面报名并登记参加本活动的推荐人,每成功推荐一名达标客户,即视为推荐成功。

推荐人可获1张100元面值的京东专区优惠券奖励,每位推荐人限领30张,共计59300张,领完即止。

分期通适用达标好礼:2026年1月15日至6月30日,分期通持卡人在活动页面报名,单张分期通卡持卡人在用金额满足相应档位要求,有机会在建行生活App活动页面领取对应优惠券。每档位优惠券限领一张,最高可获600元优惠券,支用满6万元可得100元京东专区优惠券,支用满9万元可得100元京东专区优惠券,支用满12万元可得200元京东专区优惠券,支用满15万元可得200元京东专区优惠券,领完即止。

(三)现金分期

1.产品特点

(1)申请便捷:无担保、无抵押,流程极简。

(2)门槛低:仅需持有建行龙卡信用卡,无复杂资质审核。

(3)实时放款:申请结果实时反馈,资金立即到账。

(4)使用灵活:①期数灵活,可自由选择3、6、12、18、24期分期还款;②还款灵活,可根据资金状况申请提前结清,免提前还款违约金。

2.对象

仅限持卡机构为河南省分行、账户状态正常的龙卡信用卡新客户。

3.业务支持

现金分期新客有礼:2026年1月1日至3月31日,新客户办理现金分期交易,可获赠1000元且记账满3个月,即可在达标月度有机会领取一张24.3元的微信消费立减金。达标名额共计15300名,领完即止。

注:若客户申请1000元现金分期,3期正常还款,3期的总利息为24.3元,客户达标后可获得一张24.3元微信消费立减金,相当于1000元现金分期免费用3期。

以上业务联系人:田浩 18239289909

建行鹤壁分行

一、信用卡分期

装修分期推荐有礼:2026年1月15日至6月30日,在活动页面报名并成为推荐人,每成功推荐一名装修分期客户并审批通过,即可获得1张200元面值的京东专区优惠券,每人限领30张,共计68000张,领完即止。

特惠商圈礼:2026年1月15日至12月31日,持卡人实名注册并使用建行生活App,活动期间报名本活动,使用装修分期卡消费一笔任意金额,即可领取至多2张“满500元减50元”券,满减券共计8500张,领完即止。

(二)场景分期通

1.产品特点

(1)纯信用;免担保,免抵押。

(2)额度高;额度最高可达30万元。

(3)费率低:活动期间费率低至2.16%/年。

(4)期限:不超过5年。

2.对象

社保参保类型为职工社保的代工单位员工。

3.业务支持

分期通推荐有礼:2026年1月15日至6月30日,在活动页面报名并登记参加本活动的推荐人,每成功推荐一名达标客户,即视为推荐成功。

推荐人可获1张100元面值的京东专区优惠券奖励,每位推荐人限领30张,共计59300张,领完即止。

分期通适用达标好礼:2026年1月15日至6月30日,分期通持卡人在活动页面报名,单张分期通卡持卡人在用金额满足相应档位要求,有机会在建行生活App活动页面领取对应优惠券。每档位优惠券限领一张,最高可获600元优惠券,支用满6万元可得100元京东专区优惠券,支用满9万元可得100元京东专区优惠券,支用满12万元可得200元京东专区优惠券,支用满15万元可得200元京东专区优惠券,领完即止。

(三)现金分期

1.产品特点

(1)申请便捷:无担保、无抵押,流程极简。

(2)门槛低:仅需持有建行龙卡信用卡,无复杂资质审核。

(3)实时放款:申请结果实时反馈,资金立即到账。

(4)使用灵活:①期数灵活,可自由选择3、6、12、18、24期分期还款;②还款灵活,可根据资金状况申请提前结清,免提前还款违约金。

2.对象

仅限持卡机构为河南省分行、账户状态正常的龙卡信用卡新客户。

3.业务支持

现金分期新客有礼:2026年1月1日至3月31日,新客户办理现金分期交易,可获赠1000元且记账满3个月,即可在达标月度有机会领取一张24.3元的微信消费立减金。达标名额共计15300名,领完即止。

注:若客户申请1000元现金分期,3期正常还款,3期的总利息为24.3元,客户达标后可获得一张24.3元微信消费立减金,相当于1000元现金分期免费用3期。

以上业务联系人:田浩 18239289909

工行鹤壁分行

一、支持我市消费行业贷款产品

(一)新一代经营快贷

1.产品简介:利用客户交易、纳税、结算、收单等经营数据,结合主体资质及其他行为数据,为小微客户提供信用贷款服务。

2.贷款额度:最高额度300万元。

3.贷款期限:不超过1年。

4.贷款利率:年化利率低至3%。

5.贷款条件:经营正常、资信良好的小微企业与个人客户(企业法定代表人及个体工商户),其中企业持续经营时间须满1年,个人客户年龄为18周岁(含)至65周岁(不含),征信良好。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

(二)鹤壁食品贷

1.产品简介:面向鹤壁辖内从事食品行业的小微企业提供融资服务。

2.贷款额度:最高额度300万元。

3.贷款期限:不超过1年。

4.贷款利率:年化利率低至3%。

5.贷款条件:持续经营时间须满2年,经营情况正常,具备还款能力和还款意愿。个人客户年龄为18周岁(含)至65周岁(不含),征信良好。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

(三)鹤壁商超贷

1.产品简介:面向鹤壁辖内从事便利店、社区超市、大型超市、仓储超市等商超的优质小微客户提供融资服务。

2.贷款额度:最高额度200万元。

3.贷款期限:不超过3年。

4.贷款利率:年化利率低至3%。

5.贷款条件:持续经营时间须满3年,经营情况正常,具备还款能力和还款意愿。个人客户年龄为18周岁(含)至65周岁(不含),征信良好。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

(四)3C电子产品贷

1.产品简介:面向鹤壁地区从事电脑、智能手机、智能手表/手环、数码相机、智能家电等3C电子产品批发零售的优质小微客户提供融资服务。

2.贷款额度:最高额度200万元。

3.贷款期限:不超过3年。

4.贷款利率:年化利率低至3%。

5.贷款条件:持续经营时间须满3年,经营情况正常,具备还款能力和还款意愿。个人客户年龄为18周岁(含)至65周岁(不含),征信良好。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

以上产品联系人:樊熹 15803923518

二、服务我市居民消费的贷款产品

(一)个人信用消费贷款(融e借)

1.产品简介:工行个人信用消费贷款(融e借)是向符合特定条件的借款人发放的,用于个人合法用途的无抵押、无担保、纯信用人民币贷款。

2.适用对象:具有稳定可证实收入,连续缴存公积金,在工行有稳定金融资产或工行房贷按揭记录的客户。

3.贷款用途:可用于购车、家装、旅游、购物等。

4.期限及利息:贷款期限不超过7年,客户可根据需求自主选择;建议优先选择3年期及以下“快贷”,目前3年期及以下年化利率低至3%。

5.贷款额度:根据个人均可证实收入,连续缴纳公积金等情况综合授信。

6.贷款方式:采用纯信用贷款方式。

7.还款方式:支持等额本息、等额本息和先息后本3种还款方式,可随借随还,按日计息,提前还款免违约金。

8.放款时限:实现实时授信,实时到账。

联系人:李贞贞 18639262097

(二)家装消费分期

1.产品简介:家装消费分期是我行向申请人提供的,专项用于其自有产权住房装修及配家家电、橱柜等不易变现大宗消费品款项支付的人民币分期付款综合授信。

2.目标客群:面向拥有毛坯商品房或正在装修的商品房的客户。

3.期限:不超过5年。

4.还款方式:等额本金,提前还款免违约金和手续费。

5.费率:2.136%/年。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

(三)综合消费分期

1.产品简介:综合消费分期是为满足客户日常生活综合大额消费需求,我行提供的专项授信额度信用卡分期付款业务。

2.目标客群:连续缴存公积金的客户,以及收入稳定的客户。

3.期限:不超过5年。

4.还款方式:等额本金,提前还款免违约金和手续费。

5.费率:2.136%/年。

6.联系方式:工行全市各网点均可办理。

(四)汽车分期

1.车辆类型:4S店在售新车(目前暂不支持二手车)。

2.期限:不超过5年。

3.还款方式:等额本金。

4.费率:3%/年。

5.联系方式:可通过全市工行指定合作4S店办理。

联系人:王雪阳 15736700908

