



## 鹤壁农商银行金山支行助力本土智能装备产业实现新突破

# 金融活水浇灌“智造”之花

本报讯 (记者 柳晓宁 通讯员 秦国臣)为深入贯彻落实金融支持科技创新决策部署,精准赋能辖区科技型企业,近日,鹤壁农商银行金山支行主动作为、高效服务,成功为省级科技型企业——河南中赞智能科技有限公司发放160万元信用贷款,以高效、便捷的金融服务,为企业研发生产按下“加速键”,助力本土智能装备产业实现新突破。

河南中赞智能科技有限公司是一家专注于智能视觉检测与自动化上料系统研发、生产与销售的高新技术企业,也是豫北地区首家成功研发并实现高速视觉筛选机、柔性振动盘视觉上料系统批量生产的企业。这两款核心技术领先、性能优越,填补了豫北地区相关领域的市场空白,广泛应用于电子、五金、汽

车零部件等精密制造行业,市场前景十分广阔。随着企业订单量持续增长,核心产品规模化生产的资金需求日益迫切。鹤壁农商银行金山支行工作人员在日常走访中获悉企业困境后,第一时间组建专项服务小组,主动上门对接,深入了解企业技术实力、产品优势、市场前景及资金需求与用途。在全面评估企业作为省级科技型企业的技术创新性、行业领先性、发展成长性等核心价值后,支行打破传统信贷固有思维,将企业科技资质、核心技术、市场潜力作为重要授信依据,快速为企业量身定制纯信用、高效率的融资方案。为确保资金早日到位,支行特事特办、急事急办,为企业开辟绿色通道,全面优化贷款调查、审查、审批流程,

实现各环节无缝衔接、高效运转。从企业提交贷款申请到160万元信用贷款成功发放,仅用时10余天,以“农商速度”解决了企业规模化生产的燃眉之急,为企业扩大产能、抢占市场提供了坚实的资金保障。

“这笔贷款来得太及时了!从申请到放款仅十几天,效率非常高,彻底解决了我们两款新产品规模化生产的资金难题。有了鹤壁农商银行的大力支持,我们更有信心了,要不断提升产品核心竞争力,为鹤壁智能制造产业发展贡献更大力量。”该公司负责人对鹤壁农商银行金山支行的高效服务和精准支持赞不绝口。

据了解,此次信贷投放是鹤壁农商银行深耕本土、服务实体、支持科创的生动实践。鹤壁农商银行金山支行始终坚

守“支农支小”市场定位,紧扣地方经济发展战略,将支持科技型企业作为服务新质生产力发展的重要抓手。针对科技企业融资痛点,支行不断创新金融产品、优化服务流程、提升审批效率,为辖区科技型、创新型、成长型小微企业提供专业化、定制化、高效化的金融服务,全力打通科技企业融资“最后一公里”。

鹤壁农商银行相关负责人表示,下一步,鹤壁农商银行将持续深化科技金融服务,不断加大辖区科技型企业、专精特新企业的信贷投放力度,以更优质的产品、更高质量的服务、更精准的支持,为更多科创企业注入金融活水,助力企业创新发展、做大做强,为鹤壁经济社会高质量发展贡献更大的农商力量。

## 鹤壁经济技术开发区税务局税法宣传走进市松江小学 与税同行 筑梦未来

本报讯 (记者 张志嵩 通讯员 刘闪 张坤)今年4月是第35个全国税收宣传月。4月7日,鹤壁经济技术开发区税务局组织税务干部走进市松江小学,开展以“与税同行,筑梦未来”为主题的税法宣传活动,为孩子们上了一堂生动有趣的税收知识课。

“同学们,你们知道什么是税收吗?我们明亮的教室、宽阔的马路、美丽的公园和税收有什么关系呢?”课堂上,税务干部通过播放幻灯片和列举生活实例,用通俗易懂、生动活泼的语言,向学生们讲解税收的基本概念,阐释“税收取之于民、用之于民”的理念。通过一个个贴近生活的案例,让孩子们理解税收与日常生活、城市发展、教育事业的

紧密联系,也明白了依法纳税是每一位公民应尽的义务。

在互动环节,同学们踊跃举手,积极发言。税务干部为参与互动的学生发放了铅笔、橡皮、文具盒等小奖品。

鹤壁经济技术开发区税务局有关负责人表示,下一步,他们将持续深化“税校共建”长效机制,定期开展税法进校园系列活动,并结合线上微课课堂、税收知识竞赛、小小税法宣传员评选等创新形式,不断拓展税法宣传的覆盖面。同时,将税法宣传与思政教育、社会实践相融合,推动税法法治意识进校园向家庭、社会延伸,努力营造“人人知税法、人人守法法”的良好氛围。

## 鹤壁农商银行汇金支行 110万元“商户贷”助一养殖场稳产扩能

本报讯 (记者 张志嵩 实习生 张芝馨 通讯员 张文文)多亏了鹤壁农商银行的110万元贷款,帮我熬过了饲料采购和鸡苗出栏最吃紧的时候。”4月6日,我市某肉鸡标准化养殖场负责人说。

走进这家养殖场,现代化养殖车间规范有序,自动喂水喂料、智能温控等设备高效运转,养殖环境干净整洁。受季节性资金周转压力影响,该养殖场一度面临生产规模提升和标准化改造受阻的困境。

鹤壁农商银行汇金支行工作人员在走访中了解到养殖场的困境后,第一时间上门对接,全面核实养殖场经营状况、信用资质、养殖规模及销售渠道,精准研判养殖场的资金需求。针对养殖业资金

需求“短、频、急”的特点,该行依托小微企业融资协调工作机制,快速为养殖场匹配随借随还的“商户贷”产品,优化业务流程,开通绿色通道,高效投放110万元信贷资金,帮助养殖场稳定生产,扩大经营,提升标准化与精细化养殖水平。

截至目前,汇金支行已为本地10余家养殖企业提供专项信贷支持。

鹤壁农商银行有关负责人表示,下一步,该行将持续深耕本土、聚焦主业,优化涉农金融产品与服务模式,精准对接农业生产全周期、乡村产业链条的金融需求,以更实举措、更优服务助力农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定安宁,为地方经济社会高质量发展贡献更大金融力量。

## 淇县农信联社城关储蓄所工作人员 上门为卧床老人补办存折

本报讯 (记者 许燕琴 实习生 张芝馨 通讯员 韦航)近日,淇县农信联社城关储蓄所工作人员在业务办理中遇到一位老年客户的家属前来求助,称家中老人因行动不便无法亲临网点办理业务。网点当即启动特殊客户上门服务机制,为客户解了燃眉之急。

这位老年客户常年卧病在床,名下有一本存折丢失需要补办。按照常规流程,补办业务需要本人到场签字确认,但老人根本无法前往网点。了解到老人的实际困难后,网点工作人员立即安抚其家属情绪,贴心询问老人的身体状况、业务需求及家庭住址,迅速汇报情况并统筹安排网点工作,准备好办理

业务所需资料,随即前往老人家中。

抵达后,工作人员轻声询问老人身体状况,贴心为其调整到舒适姿势,耐心向老人及其家属讲解业务流程、确认事项。考虑到老人听力和视力有所下降,工作人员特意放慢语速,全程轻声细语,态度温和地协助老人完成签字、身份核实等手续。整个办理过程有条不紊,当天便成功为老人补办了存折。家属连连称赞,直言银行的上门服务真正做到了为民着想,让他们感受到了实实在在的温暖与便利。

该储蓄所负责人表示,未来,他们将继续把关爱特殊群体融入日常服务,用更贴心、更便捷、更人性化的服务,守护好群众的“钱袋子”。

## 农行鹤壁淇滨支行 应急服务解重病客户取款难题

本报讯 (记者 许燕琴 实习生 张芝馨 通讯员 于宗佩)近日,农行鹤壁淇滨支行工作人员用高效温暖的应急服务,为一名重病住院、意识不清的患者成功办理取款业务,解了客户的燃眉之急。

3月31日,一位客户匆忙来到农行鹤壁淇滨支行营业室求助:其父亲因重病住院,目前已意识不清,急需取款支付医疗费用。由于其父亲无法亲自到网点办理密码重置,取款陷入困境。

了解情况后,网点立即启动特殊客户服务预案。工作人员第一时间拨打客户手机快速响应团队电话,详细了解客户情况,并同步向支行相关负责人汇报。在严格遵循合规要求的前提

下,网点明确告知客户可走应急取款通道,并承诺当日上门核实。随后,网点安排两名客户经理组成服务小组,先后前往医院和村委会,实地核实患者病情及亲属关系,仔细核验医院检查单,现场留存核实照片,并将全套材料同步传回网点,高效完成前置核实验证。最终,工作人员成功为客户取出治疗所需资金。

农行鹤壁淇滨支行有关负责人表示,近年来,该行始终坚持以客户为中心,聚焦特殊群体的急难愁盼问题,持续优化延伸服务。在严守合规底线、筑牢风险防线的前提下,将柜台服务延伸至客户身边,用有速度、有温度的金融服务,切实解决群众困难,以实际行动践行金融为民初心。

## 建行鹤壁分行“高管讲消保”亮相樱花季 以宣促防 守护民生

本报讯 (记者 张志嵩 通讯员 姬雨钊)近日,建行鹤壁分行以2026樱花季鹤壁文旅推介大会为契机,在樱花大道华夏南路支行门前广场开展“高管讲消保”金融知识宣传活动。该分行党委委员、副行长王永涛带队,个人金融部主要负责人及员工参加,将金融消保知识送到市民身边。

活动现场,该分行高管化身金融宣讲员,面对面为市民讲解养老诈骗、电信网络诈骗、非法集资、账户出租出借买卖等高发风险的识别与防范技巧,结合真实案例拆解诈骗套路,重点提醒老年群体等易受骗人群提高警惕,守护好自己的“钱袋子”。

工作人员通过设立主题展板、发放宣传折页、现场答疑、手把手指导反诈操作等方式,向过往群众普及金融消费者权益保护、反洗钱、个人信息保护等知识,开展精准化宣传,引导公众树立理性金融观念,远离非法金融活动。宣传内容通俗易懂、实用性强,现场氛围热烈,不少市民驻足咨询,获得一致好评。

建行鹤壁分行有关负责人表示,此次活动是该行践行“金融为民”初心、落实消保工作要求的生动实践。下一步,建行鹤壁分行将常态化开展多形式金融知识宣传,不断提升公众金融素养,以实际行动守护金融消费者权益,助力营造安全和谐的金融环境。

## 中原银行鹤壁分行借樱花季普及金融知识 理性投资 防患未然

本报讯 (记者 柳晓宁 通讯员 张楠)为切实提升公众金融素养,有效维护金融秩序稳定,近日,中原银行鹤壁分行在樱花季现场,开展了一场以“理性投资,防患未然”为主题的金融知识宣传活动。

活动当天,中原银行鹤壁分行通过悬挂横幅、发放宣传折页等方式,面向广大市民开展多维度金融风险防范宣教。针对春季投资消费活跃情况,本次宣传聚焦“理性投资”理念,帮助公众筑牢思想防线。

在宣传过程中,工作人员用通俗易懂的语言,深入解析了“保本高收益诱惑”“非法集资套路”“虚假理财平台”等常见诈骗手段,明确指出投资收益与风险相伴,提醒广大群众树立正确投资观

念,切勿盲目跟风,更不可轻信“内幕消息”等宣传。同时,针对群众普遍关心的账户安全、征信保护及合规用卡等热点问题,工作人员还开展了“一对一”耐心解答,将专业金融知识转化为百姓听得懂、用得上的实用知识,有效提升了群众的风险识别能力。

中原银行鹤壁分行有关负责人表示,本次活动将金融知识普及与春日赏花场景深度融合,借助樱花季的高人气与强曝光度,极大地拓展了宣教覆盖面,增强了市民的安全防范意识,取得了良好的社会宣传效果。下一步,中原银行鹤壁分行将常态化开展接地气、有温度的金融宣教活动,以实际行动筑牢金融安全防线,助力辖区金融环境稳定向好。

## 真心 匠心 恒心 ——淇县农信联社营业部副主任郝长晖“三心”服务助企成长掠影

□本报记者 柳晓宁 实习生 张芝馨

在淇县农信联社,有这样一位客户经理:白天,他穿梭于市场与客户之间;夜晚,他埋头研究政策、分析数据。如今,他管理着26户对公贷款,贷款余额达1.58亿元,多次获得“贷款营销先进个人”“先进工作者”等荣誉称号。他叫郝长晖,现任淇县农信联社营业部副主任兼对公客户经理。

2012年,郝长晖加入淇县农信联社,从基层柜员做起;2015年,他转岗为客户经理。此后,他始终以“服务实体经济、助力小微企业”为使命,深耕普惠金融11年。从业期间,他利用业余时间系统学习法律知识,考取法律职业资格证书,成为鹤壁农信系统首位持有该资质的对公客户经理。“客户的急难愁盼就是我们的行动指南。”这句话,他不仅挂在嘴边,更刻进了每一次信贷服务的细节里。

### 创新解决企业融资难题

2024年,鹤壁顺安公交服务有限公司因业务拓展急需购置一批新能源旅游公交车。然而,企业固定资产以车辆为主,缺乏传统抵押物,融资陷入困境。“如果资金不到位,不仅车辆无法按时交付,景区的运力保障也会受到影响。”企业负责人心急如焚。

得知情况后,郝长晖带领客户经理团队深入调研,发现该公司运营的云梦山景区内部旅游线路客流量稳定,三年的专属交通运营收费权折现估值超4000万元,具备质押价值。他大胆创新,设计出“旅游线路收费权质押+政府平台旅游集团担保”的组合担保方案,成功发放固定资产贷款1000万元,精准匹配了车辆购置及充电桩建设周期。

“非常感谢郝经理,感谢咱淇县农信联社!”企业负责人激动地说,“这笔资金来得非常及时,不仅帮我们解决了抵押物不足的难题,更让我们在新能源转型的关键期抓住了发展机遇。”

### “三心”服务护航企业成长

在服务县域特色产业方面,郝长晖坚持“一企一策”的精准服务理念。针对淇县食品加工特色产业,他带领客户经理团队逐户走访,总结出“真心倾听需求、匠心定制方案、恒心护航成长”的“三心”服务法,为不同类型的企业量身打造金融方案。

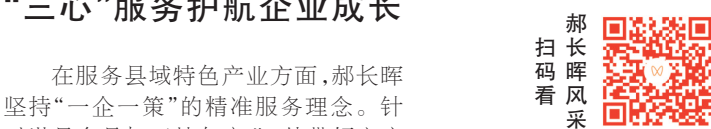
### 把风险防控放在首位

“作为一名客户经理,我深知风险合规在金融工作中的重要性。”郝长晖说,“只有将风险意识内化于心、外化于行,拒绝哪怕1%的违规风险,守住100%的资产安全,才能真正实现业务发展与风险防控的动态平衡。”

这份坚守赢得了领导和同事的高度评价。主管领导表示:“郝长晖不仅业务扎实,还有着强烈的合规意识和创新精神。从‘新手小白’到‘业务顾问’,他始终不忘服务‘三农’的初心,是我们淇县农信联社的骨干力量。”

在同事眼中,郝长晖更是榜样般的存在:“他白天跑市场、访客户,晚上研究政策、分析数据,那股子钻研劲儿带动了咱们整个团队。他常说‘学习就是生产力’,在他的影响下,我们团队的学习氛围特别浓厚。”

从“金融搬运工”蝶变为“价值创造者”,由基层柜员成长为持有法律资格证的对公客户经理,郝长晖用11年的坚守诠释了新时代农信人的“背包精神”。他推出的一个个创新信贷方案,不仅体现了过硬的专业能力,也成为守护企业成长的坚实后盾。郝长晖表示,未来,他将继续扎根一线,在合规前提下探索更多灵活实用的融资方案,为县域实体经济高质量发展贡献更多力量。



## 小积分 大梦想

捐农行积分 圆公益梦想

中国农业银行青年志愿者协会

“小积分·大梦想”公益行动是农业银行联合中国青少年发展基金会共同设立的积分捐赠公益活动。

通过捐赠银行卡积分,汇聚广大农行持卡人爱心,用于支持助老孝亲、资助困难学子、捐建希望教室、建设绿色乡村等公益项目。

扫码进入捐赠入口

广告

详询 4006695599

## 建行家装节

### 春季焕新 零息装新家

活动时间:2026年3月16日-4月12日

**所需材料**

- 1.身份证 2.房产证(购房合同及发票)
- 选一个即可(房主本人,或配偶其中一人满足其一即可)
- 1.本地固定工作,有稳定可核实收入 2.全日制本科及以上学历 3.公积金或社保证明 4.月3500元以上打卡工资 5.建行信用卡客户(额度一万元以上) 6.建行房贷证明 7.公司(个体户)营业执照满两年,对私(公)有稳定经济收入 8.日均8万元金融资产证明(建行或其他均可)

费率限时优惠

低至0.18%/月

(一年期近似的折算年化利率3.69%)

分期金额	月费率	月本金(元)	月手续费(元)	月还款(元)
10万元	0.18%	1667	180	1847
20万元		3334	360	3694
30万元		5000	540	5540
50万元		8334	900	9233

注:每月还款额=每期手续费+每月应还本金 此费率表图片仅供参考,实际费率以当地银行为准

**产品特点**

- 纯信用: 免担保、免抵押
- 额度高: 额度可高达**100万元**
- 适用广: 配偶、子女、父母装修均可申请
- 费率低: 活动期间费率低至**0.18%/月**(一年期近似的折算年化利率3.69%)
- 期限长: 期限长达60期(5年)
- 用途多: 硬装软装家具家电全搞定

详情扫码咨询

**详询建行各网点**