



金融活,经济活;金融稳,经济稳。普惠金融作为服务实体经济的“毛细血管”,一头连着千家万户的生计冷暖,一头系着地方经济高质量发展。作为服务地方经济的金融主力军,河南农商银行鹤壁中心支行始终坚守“支农支小”初心,把普惠金融作为服务实体经济、助力乡村振兴的重要抓手,以“普聚金融服务、惠及千企万户”为载体,不断创新服务模式,下沉服务重心,切实打通金融服务“最后一公里”。

截至2026年6月末,该行普惠型小微企业贷款覆盖5047户,余额24.85亿元;今年新发放普惠型小微企业贷款平均利率为4.83%,较年初下降0.23个百分点。这组数据背后,是河南农商银行鹤壁中心支行深耕普惠金融的坚实足迹,也是“金融为民”理念的生动实践。

产品创新
信用贷破解轻资产企业融资难

“210万元信用贷款到账了,年利率才3.1%,真是雪中送炭!有了这笔钱,我们的新生产线就能顺利投产了。”鹤壁市某光电有限公司负责人拿着放款通知书,脸上露出了欣慰的笑容。

该企业是一家省级科技型中小企业,主要生产集成电路相关器件。近年来,随着市场订单持续增长,该企业决定扩大经营规模,新增一条生产线。目前生产设备已全部进场,人员招聘培训同步推进,预计今年第三季度可正式投产。然而,前期大量的设备投入和厂房改造,让企业流动资金捉襟见肘,而采购生产器件又急需一笔资金,企业一度陷入“有订单、缺资金”的困境。

“像我们这样的科技企业,轻资产、重研发,值钱的就是技术和订单,传统抵押贷款根本走不通。”企业负责人坦言,之前也找过几家银行,但因为缺乏合格抵押物,融资之路屡屡碰壁。

河南农商银行鹤壁中心支行客户经理在“千企万户大走访”中了解到这一情况后,第一时间上门对接,针对企业科技型、轻资产的特点,为其量身推荐了“豫商·科技贷”产品。该产品专门面向科技型中小企业,以企业的科技资质和经营状况为核心授信依据,不用抵押、纯信用放款。经过快速调查、审批,仅用3个工作日就为其发放了210万元信用贷款,切实解了企业的燃眉之急。

这是河南农商银行鹤壁中心支行以产品创新破解小微企业融资难题的一个缩影。针对小微企业、个体工商户、科技型企

业普遍存在的缺抵押、缺担保等融资痛点,该行打破传统信贷思维定式,大力推进信用贷产品创新,逐步构建起“线上+线下”“抵押+信用”“普适+专属”的多元化产品体系,让更多经营主体能够凭信用贷款、靠发展融资。

服务下沉
从等客上门到主动对接

普惠金融的核心在“普”,关键在“惠”。过去,企业跑银行是常态;如今,河南农商银行鹤壁中心支行变“被动坐商”为“主动行商”,推动服务重心下沉、服务端口前移,让金融服务触手可及。

该行全面推行“网格化管理、清单式营销”服务模式,划分全域服务网格并配齐专职客户经理,分片包干开展小微企业、个体工商户、涉农经营主体常态化走访摸排,建立客户信息台账,结合经营状况量身定制融资方案,落实“一户一策”精准金融服务,持续挖掘经营主体融资需求,稳步扩大信用授信覆盖面。

“以前贷款要跑好几趟银行,现在客户经理主动上门来办,手机操作就能放款,比以前方便太多了!”在山城区石林镇从事养殖行业的张老板告诉记者,得益于该行工作人员主动上门对接服务,他仅凭营业执照和经营流水,线上快速获批30万元纯信用额度,随用随贷、按天计息,大幅降低日常经营资金占用成本。

为提升服务效率,该行还大力推进数字化转型,依托手机银行、微信银行等渠道,实现贷款申请、审批、放款、还款全流程线上办理,线上信贷服务覆盖面持续拓宽。客户平均办贷时间从原来的2个工作日压缩至6小时以内,真正实现足不出户、指尖办贷。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

行业动态

中原银行浚县支行 走基层普及金融知识

本报讯 (记者 柳晓宁 通讯员 张楠)为持续筑牢县域及镇域金融安全屏障,切实保障广大农村居民和个体工商户的合法权益,近日,中原银行浚县支行积极践行“金融为民”服务宗旨,统筹辖内王庄支行、善堂支行,三站联动、同步发力,深入镇域集市与沿街商铺,开展了一场覆盖广、内容实、接地气的金融知识普及活动,将金融安全“春风”吹进乡村百姓家。

活动期间,浚县支行及王庄支行、善堂支行的工作人员兵分多路,深入人流密集区域,通过设立宣传展台、发放宣传手册等方式,用乡音乡语向过往群众细致讲解防范非法集资、识别电信网络诈骗及虚假投资理财风险等实用知识。工作人员结合真实案例深入浅出地剖析诈骗分子惯用手法,手把手传授防骗小妙招,反复提醒老年群体警惕“高息诱惑”,守好养老钱、护好血汗钱,让金融安全意识在闲谈中生根发芽。面向沿街商铺,工作人员重点围绕账户安

全管理、支付结算规范及反洗钱法律法规等内容开展面对面宣讲,帮助商户厘清日常收付款环节中的风险点,引导其合规经营、理性融资,提高自身风险识别与抵御能力,切实为镇域实体经济稳健发展筑起一道金融“防护墙”。

本次联动宣传立足居民、集市商户等,开展分层分类科普,有效延伸了县域金融知识宣传半径。活动不仅帮助基层群众显著提升了对电信网络诈骗、非法集资的辨别能力,也进一步引导大家树立科学理财、量入为出的理性消费观念,得到当地群众一致好评。中原银行浚县支行相关负责人表示,下一步,该行将持续完善金融知识普及长效机制,统筹辖内网点力量,聚焦老年人、农村居民等重点群体,不断创新宣传载体与互动形式,推动金融宣教进乡村、进社区常态化开展,提供更有温度、更有力的金融服务,用心守护群众财产安全,倾力营造安全、稳定、和谐的县域金融消费环境。

中原银行鹤壁新闻巷支行 筑牢金融安全防火墙

本报讯 (记者 柳晓宁 通讯员 张楠)为切实增强社会公众金融风险识别能力,筑牢金融消费者权益保护防线,中原银行鹤壁新闻巷支行坚持以人民为中心的金融服务导向,主动扛起金融机构社会责任,近日组织宣传小分队深入周边居民社区、沿街商铺及便民商超,扎实开展金融知识宣传教育活动,将金融安全“公开课”送到群众身边。

活动中,支行工作人员走进网点附近的住宅小区、沿街商铺和社区超市,通过面对面互动交流、一对一答疑解惑,用通俗易懂的语言向市民讲解金融安全常识。聚焦近年来高发的电信网络诈骗、养老理财陷阱、非法集资等典型案例,工作人员逐一拆解诈骗“新话术”与“老套路”,尤其针对老年群体风险识别能力相对薄弱的特点,开展定向警示提醒,叮嘱大家切勿轻信“稳赚不赔”“保本高息”等夸大宣传,守护好养老钱。

在普及风险防范知识的同时,该支行工作人员积极倡导理性、稳健、负责任的金融消费观念,引导市民正确认识投资风险与收益的关系,树立科学理财、理性借贷的思维习惯,自觉抵制盲目跟风、情绪化交易等非理性行为,切实守牢家庭财产安全底线。

此次宣传活动覆盖社区居民、个体工商户等群体,精准聚焦中老年人等重点人群,不仅有效拓宽了金融知识的触达半径,也进一步提升了中原银行基层服务的温度与群众感知度。中原银行鹤壁新闻巷支行相关负责人表示,下一步,该行将持续深耕社区金融教育阵地,不断创新宣教载体、丰富活动形式,推动金融知识进社区、进商户工作常态化、长效化开展,以更接地气、更有实效的金融科普行动,助力优化区域消费金融生态,为群众守好钱袋子、护好幸福家贡献更多金融力量。

农行鹤壁山城支行 适老服务有温度

本报讯 (记者 张志嵩 通讯员 宋国瑛)近日,一位高龄老人由家属陪同,乘坐轮椅来到农行鹤壁山城支行办理业务。大堂经理在厅堂巡视时敏锐察觉到这一情况后,第一时间快步迎上前,俯身轻声安抚老人的焦躁情绪,并协助其家属平稳推动轮椅,迅速为老人开辟适老化绿色通道,引导其至爱心低柜坐轮椅办理业务。

考虑到老人身体虚弱、精力不济,工作人员全程放慢办理节奏,用温和亲切的语气耐心协助老人核对各项信息,完成签字确认,并细致讲解业务办理注意事项与后续用卡安全常识。在工作人员的贴心陪伴与高效协作下,业务顺利办结。老人及其家属对网点高效、暖心的服务连连致谢,称赞银行服务有温度、有担当。

此次暖心服务是农行鹤壁山城支行扎实推进适老化服务落地的生动缩影。近年

来,该支行持续完善适老化服务设施,优化老年人等特殊客群服务流程,从硬件改造到软件提升,全方位打造老年友好型金融服务环境。

农行鹤壁山城支行负责人表示:“老年客户是银行重要的服务群体,为他们提供有温度的金融服务是我们义不容辞的责任。我们将继续把适老化服务做在日常、抓在经常,用我们的耐心换取老人的安心,用我们的细心守护老人的舒心,让每一位走进网点的老年客户都能感受到家一般的温暖。”

据了解,下一步,农行鹤壁山城支行将持续升级便民适老化举措,聚焦老年客户急难愁盼问题,不断丰富服务内涵、提升服务质效,以更有温度、更具质感的金融服务践行国有大行的社会责任与时代担当,切实守护好银发群体的钱袋子。

农行鹤壁钜桥分理处 “移动柜台”上门服务

本报讯 (记者 张志嵩 通讯员 宋国瑛)近日,农行鹤壁钜桥分理处接到辖区居民求助:一位81岁老人因长期卧床、行动不便,无法亲自到网点办理银行卡开户业务,而该卡是老人领取相关补贴的必备账户,家属焦急万分。得知情况后,该分理处立即启动“特事特办”应急服务流程,组织工作人员携带移动展业设备,将“柜台”搬进老人家中。

在老人床榻前,两名工作人员俯身协助老人完成人脸识别、信息录入等操作,全程耐心讲解、细致引导,将原本复杂的核验环节融入温情沟通。业务办结后,工作人员并未立即离开,而是就地开设“反诈微课堂”,结合真实案例用方言向老人及其家属

普及养老诈骗防范知识,叮嘱他们保管好银行卡和密码,守好钱袋子。

“真没想到银行能把服务送到家里,帮我们解决了大难题,心里一下子踏实了。”老人的家属紧握着工作人员的双手连连道谢。

从“群众跑腿”到“服务上门”,这一变化彰显出农行鹤壁钜桥分理处深耕适老化服务的决心。近年来,该分理处持续延伸服务半径,把网点“爱心窗口”的暖心服务延伸至老人家中、病床前,让金融关怀更有温度。该分理处负责人表示,下一步,他们将继续以客户需求为导向,用实际行动践行“金融为民”初心,让更多老年人享受到便捷、安全、有温度的金融服务。

普聚金融服务 惠及千企万户 精准滴灌助推实体经济提质增效

金融活,经济活;金融稳,经济稳。普惠金融作为服务实体经济的“毛细血管”,一头连着千家万户的生计冷暖,一头系着地方经济高质量发展。作为服务地方经济的金融主力军,河南农商银行鹤壁中心支行始终坚守“支农支小”初心,把普惠金融作为服务实体经济、助力乡村振兴的重要抓手,以“普聚金融服务、惠及千企万户”为载体,不断创新服务模式,下沉服务重心,切实打通金融服务“最后一公里”。

截至2026年6月末,该行普惠型小微企业贷款覆盖5047户,余额24.85亿元;今年新发放普惠型小微企业贷款平均利率为4.83%,较年初下降0.23个百分点。这组数据背后,是河南农商银行鹤壁中心支行深耕普惠金融的坚实足迹,也是“金融为民”理念的生动实践。

产品创新
信用贷破解轻资产企业融资难

“210万元信用贷款到账了,年利率才3.1%,真是雪中送炭!有了这笔钱,我们的新生产线就能顺利投产了。”鹤壁市某光电有限公司负责人拿着放款通知书,脸上露出了欣慰的笑容。

该企业是一家省级科技型中小企业,主要生产集成电路相关器件。近年来,随着市场订单持续增长,该企业决定扩大经营规模,新增一条生产线。目前生产设备已全部进场,人员招聘培训同步推进,预计今年第三季度可正式投产。然而,前期大量的设备投入和厂房改造,让企业流动资金捉襟见肘,而采购生产器件又急需一笔资金,企业一度陷入“有订单、缺资金”的困境。

“像我们这样的科技企业,轻资产、重研发,值钱的就是技术和订单,传统抵押贷款根本走不通。”企业负责人坦言,之前也找过几家银行,但因为缺乏合格抵押物,融资之路屡屡碰壁。

河南农商银行鹤壁中心支行客户经理在“千企万户大走访”中了解到这一情况后,第一时间上门对接,针对企业科技型、轻资产的特点,为其量身推荐了“豫商·科技贷”产品。该产品专门面向科技型中小企业,以企业的科技资质和经营状况为核心授信依据,不用抵押、纯信用放款。经过快速调查、审批,仅用3个工作日就为其发放了210万元信用贷款,切实解了企业的燃眉之急。

这是河南农商银行鹤壁中心支行以产品创新破解小微企业融资难题的一个缩影。针对小微企业、个体工商户、科技型企

业普遍存在的缺抵押、缺担保等融资痛点,该行打破传统信贷思维定式,大力推进信用贷产品创新,逐步构建起“线上+线下”“抵押+信用”“普适+专属”的多元化产品体系,让更多经营主体能够凭信用贷款、靠发展融资。

服务下沉
从等客上门到主动对接

普惠金融的核心在“普”,关键在“惠”。过去,企业跑银行是常态;如今,河南农商银行鹤壁中心支行变“被动坐商”为“主动行商”,推动服务重心下沉、服务端口前移,让金融服务触手可及。

该行全面推行“网格化管理、清单式营销”服务模式,划分全域服务网格并配齐专职客户经理,分片包干开展小微企业、个体工商户、涉农经营主体常态化走访摸排,建立客户信息台账,结合经营状况量身定制融资方案,落实“一户一策”精准金融服务,持续挖掘经营主体融资需求,稳步扩大信用授信覆盖面。

“以前贷款要跑好几趟银行,现在客户经理主动上门来办,手机操作就能放款,比以前方便太多了!”在山城区石林镇从事养殖行业的张老板告诉记者,得益于该行工作人员主动上门对接服务,他仅凭营业执照和经营流水,线上快速获批30万元纯信用额度,随用随贷、按天计息,大幅降低日常经营资金占用成本。

为提升服务效率,该行还大力推进数字化转型,依托手机银行、微信银行等渠道,实现贷款申请、审批、放款、还款全流程线上办理,线上信贷服务覆盖面持续拓宽。客户平均办贷时间从原来的2个工作日压缩至6小时以内,真正实现足不出户、指尖办贷。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤

堡中心支行拥有覆盖城乡的网点布局优势,全市88个营业网点实现乡镇全覆盖,群众在家门口就能享受到便捷的金融服务。在此基础上,该行大力推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,构建起“物理网点+线上服务”双轮驱动的普惠服务体系。同时,持续深耕整村授信专项工作,主动下沉一线摸排农户经营与资金需求,建立常态化农户信用培育机制,把普惠信用额度送到田间地头的农户手中,切实满足广大农户生产经营、日常生活的各类融资需求。

从科技赋能到信用放款,从主动服务到减费让利,从乡村振兴到“金融为民”……河南农商银行鹤壁中心支行用一项项务实的举措,一组组真实的数据、一个个鲜活的案例,书写着普惠金融的精彩答卷。

展望未来,初心不改,使命在肩。河南农商银行鹤壁中心支行相关负责人表示,下一步,他们将继续坚守“支农支小”初心,深耕鹤壁本土市场,紧扣全市“3+3+N”主导产业发展布局,精准对接实体经济融资需求,以饱满热情、务实举措、优质服务深化普惠金融创新,持续扩大金融服务覆盖面、可得性与满意度,为鹤壁经济高质量发展注入强劲农商动能。

作为本土银行,河南农商银行鹤